

# CURRÍCULUM VITAE



## 1. ANTECEDENTES PERSONALES

**Nombre:** Pablo Sebastián del Río Jiménez  
**Fecha de Nacimiento:** 11 de Junio de 1984  
**Edad:** 25 años  
**Cédula de Identidad:** 15.906.205-8  
**Nacionalidad :** Chilena  
**Estado Civil:** Soltero  
**Domicilio:** Alcalde Silvio del Río 404, Putu – Constitución  
**Teléfono:** 09-56898608  
**E-mail:** [padelrio11@gmail.com](mailto:padelrio11@gmail.com)

## 2. FORMACIÓN EDUCACIÓN SECUNDARIA

Escuela Rural F-353 Putu, 1990-1994  
Liceo de Constitución, 1995-1998  
Colegio Arturo Prat, 1999-2001

## 3. FORMACION ACADÉMICA

- 2003 - 2007: Ingeniería en Administración Turística, I.P. Duoc UC, sede San Carlos de Apoquindo, Santiago. (Titulado) .
- Diplomado de Marketing Estratégico, DuocUC, sede San Carlos de Apoquindo, Santiago.(En proceso de Titulación)

## 4. CURSOS Y OTROS

- Curso Internacional: Hostelería en el Entorno Rural y Natural, Universidad de Buenos Aires. Noviembre de 2007, Buenos Aires - Argentina.

## 5. IDIOMAS

- Inglés Avanzado.

## 6. EXPERIENCIA LABORAL

- **Ilustre Municipalidad de Constitución**  
(Octubre de 2009 – Septiembre de 2012)  
Tuve a cargo la creación del Área de Turismo de la I. Municipalidad de Constitución, en donde en conjunto a un equipo compuesto por funcionarios del área de Cultura y deporte, desarrollamos un amplio calendario de actividades, logrando incrementar la llegada de turistas a la comuna. Se desarrolló un catastro de servicios turísticos, se fortaleció la información turística, se desarrollaron

diversas actividades de marketing turístico y se trabajo en el PLADETUR Costa del Maule.

[www.constitucion.cl](http://www.constitucion.cl)

- **TIJE Travel Chile S.A.**

(Junio de 2008 – Septiembre de 2009)

Agencia de turismo emisor con presencia internacional, orientada a segmentos jóvenes, en la cual ocupe el puesto de "Encargado de Línea de Negocio TIJE Education". Dentro de mis funciones estuvo la creación de lineamientos estratégicos a seguir según la visión de la empresa, desarrollo e implementación de un plan comercial y fortalecimiento de la relación proveedor – empresa – cliente.

[www.tije.com](http://www.tije.com)

- **Hotel Los Caulles, Putú – Constitución, Región del Maule.**

(2003 – Marzo de 2008)

Hotel rural en la Séptima Región del Maule, en el cual trabajé desde su creación en 2003.

Desarrollé productos turísticos (cabalgatas, tours, programas), trabajé en el área de recepción durante los veranos, cree alianzas estratégicas y potencie el área de marketing y promoción, logrando un alto incremento de la demanda.

[www.loscaulles.cl](http://www.loscaulles.cl)

- **Ski Butternut, Great Barrington – Massachusetts, USA.**

(Diciembre de 2006 – Marzo de 2007)

Centro de Ski en el cual desarrollé funciones como Lift Operator, atendiendo a clientes, velando por su seguridad y satisfacción de necesidades. Consecuencia de lo anterior perfeccione mi nivel de inglés sustancialmente.

[www.skibutternut.com](http://www.skibutternut.com)